

## Zafer Teber

Doğuş Otomotiv şirketinde Fleet  
Sales Specialist



## Kişisel bilgiler

- Zafer Teber
- zaferteber@gmail.com
- 05323044916
- İzmir
- 21 Ağustos 1988
- B Sınıfı Ver. Trh. 19.06.2008
- Evli
- linkedin.com/in/zaferteber

## Beceriler

- İş Ortağı Yönetimi
- Kanal İş Ortakları
- Kanal Satışları
- İş Geliştirme
- Satış Süreci
- Müzakere
- Doğrudan Satış
- Salesforce.com
- Sales Management
- Account Management

## Profil

Finans ve Finans Piyasalarının satışı ve iletişimiyle başlayan kariyerime Otomotiv sektöründe satış ve kanal yönetimi olarak devam etmekteyim. Ticari Bankacılık yaptığım dönemde edindiğim finansal analiz ve tecrübeyi ,operasyonel kiralamada ve İkinci el araç ihale yönetiminde aktif olarak kullanmaktayım. Daha çok stratejik satış felsefesini benimsiyorum. Doğru müşteri doğru fiyat sentezi ile oluşturduğum kararların geri dönüşlerini , geçmişte ve bugün iş arkadaşlarım ve yöneticilerimden olumlu yönde almaktayım.

Experienced Sales and Channel Management Professional in Automotive Sector. Leveraging financial analysis and banking experience to create winning strategies. Helping clients make smarter decisions and reach their goals.

## Eğitimler

- 3,40 Yüksek Lisans (Master), Stratejik Pazarlama ve Marka Yönetimi** **Oca 2014 - Oca 2017**  
Bahcesehir University
- 2,92 Erasmus , Econometrics** **Oca 2012 - Oca 2013**  
Wyższa Szkoła Finansów i Zarządzania w Białymstoku
- 2,57 Lisans, Ekonometri** **Oca 2006 - Oca 2013**  
Uludag University
- 4,20, Eşit Ağırlık** **Oca 1994 - Oca 2005**  
Özel Bilgi Çağı Koleji

## İş deneyimi

- Fleet Sales Specialist** **Oca 2021 - Mar 2025**  
Doğuş Otomotiv, İstanbul, Türkiye  
Dod Marka Yönetimi altında Filo Satış Yetkilisi olarak görevime devam etmekteyim.
- Filo satış stratejilerinin geliştirilmesi ve uygulanması.
  - Filo yönetimi süreçlerini optimize etmek için veri analitiği kullanmak.
  - Pazar trendlerini takip ederek rekabet avantajı sağlamak.
  - Satış hedeflerini gerçekleştirmek için ekip içi işbirliği sağlamak.
- Online Auctions Executive** **Oca 2019 - Oca 2021**  
Çelik Motor, İstanbul, Turkey
- Çevrimiçi müzayede süreçlerinin yönetimi ve optimizasyonu.
  - Satış performansını artırmak için dijital pazarlama stratejileri geliştirmek.
  - Müzayede verilerini analiz ederek fiyatlandırma stratejileri oluşturmak.
  - Rekabet analizi yaparak piyasa konumlandırmasını güçlendirmek.
  - Müşteri ilişkilerini geliştirmek için geri bildirim toplama ve uygulama yapma.
- E-Commerce Corporate Sales Executive** **Şub 2018 - Oca 2019**  
Çelik Motor, İstanbul
- Bulur , İkinci el ve Praticar markalarına ait tüm satış ve müşteri ilişkilerinin Yönetimi bölge ziyaretleri
- E-ticaret alanında kurumsal satış hedeflerini gerçekleştirmek için stratejik yönetim süreçleri oluşturma ve uygulama.

Economics

Marketing

Finance

Satış Yönetimi

Business Strategy

Financial Analysis

Marketing Strategy

Financial Reporting

Financial Risk

Operations Research

## Diller

Lehçe

Türkçe

İngilizce



- E-ticaret platformları için müşteri portföyünü genişleterek hedef satış rakamlarına ulaşma.

### Account Manager

Kas 2016 - Şub 2018

Hedef Filo, İstanbul, Turkey

- Müşteri portföyünü yöneterek satış hedeflerine ulaşma.
- Müşteri ihtiyaçlarını analiz ederek özelleştirilmiş çözümler sunma.
- Müşteri ilişkileri yönetim sistemlerini etkin bir şekilde kullanma ve güncelleme.
- Filo yönetiminde veri analitiği kullanarak stratejik kararlar alma.
- Rekabet analizleri yaparak pazar konumunu geliştirme.

### Commercial Sales Assistant Associate / Ticari

Mar 2014 - Haz 2015

Bankacılık Satış Uzman Yardımcısı

Kuveyt Turk, İstanbul, Türkiye

Ticari Bankacılık Satış Uzman Yardımcısı

- Müşteri ilişkilerini güçlendirerek satış süreçlerini iyileştirmek.
- Pazar trendlerine ilişkin analizler yaparak ürün tekliflerini revize etmek.
- Ekip içindeki işbirliği ve iletişimi artırarak satış hedeflerine ulaşmayı sağlamak.

### Müşteri Temsilcisi

Eki 2013 - Şub 2014

Finansbank Enpara.com, İstanbul, Türkiye

### Stajyer

Oca 2012 - Oca 2013

BURSAGAZ, Bursa, Türkiye

## Kurslar

Erasmus Dil Kursu

## Sertifikalar

Yabancı Diller - İngilizce Kursu Bitirme

Nis 2012

Sertifikası - İngilizce Kursu Bitirme Sertifikası

## Referanslar

### Erol GÜNDOĞAN

Doğuş Otomotiv (DOD Marka Müdürü), Kocaeli

05334606644, e.gundogan@dod.com.tr

### Mehmet ALPAR

Anadolu Etap şirketinde Head of HR, İstanbul

05327139494

### Altuğ YILDIRIM

Çelik Motor (Dealer Development Manager), İstanbul

05335993497